



www.cemig.com.br

11º ENCONTRO ANUAL
Cemig-Apimec

CEMIG
A Melhor Energia do Brasil.

GASMIG

EVOLUÇÃO E ESTRATÉGIAS PARA EXPANSÃO

Flávio Decat de Moura
Diretor Presidente

Belo Horizonte, 29 de maio de 2006



IX Prêmio ANEFAC - FIPECAPÍ - SERASA
Quanto mais transparente, melhor o mercado vê a sua empresa.



Agenda

- Evolução da GASMIG
- Metas de Crescimento
- Estratégia para Expansão
- Projeções Financeiras da GASMIG



Agenda

- **Evolução da GASMIG**
- Metas de Crescimento
- Estratégia para Expansão
- Projeções Financeiras da GASMIG



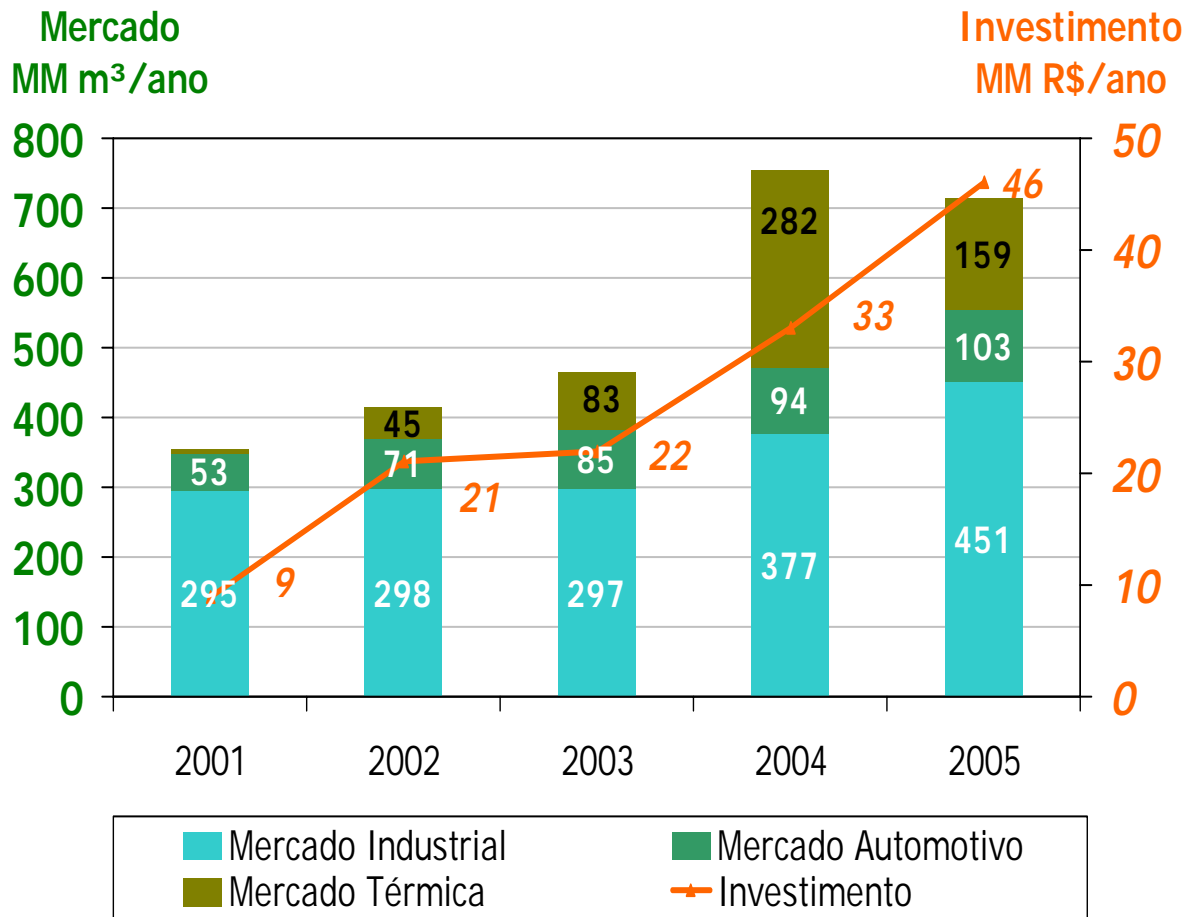
Principais números

	2001	2002	2003	2004	2005
Receita Bruta (R\$MM)	116	208	367	435	480
EBITDA (R\$MM)	21	33	48	50	69
Margem EBITDA	18,7 %	16,5 %	15,9 %	14,6 %	18,2 %
Lucro Líquido (R\$MM)	15	25	39	38	52
Volume (Milhões M ³ /Ano)	354	414	465	752	713
Extensão da rede(Km)	128	161	185	240	336
Nº Clientes	100	150	187	211	235
Nº Empregados	62	66	67	74	101

Valores históricos



Mercado e Investimentos



2005

- Crescimento de 24,6% na receita do segmento convencional.
- Menor despacho das usinas térmicas em função do nível dos reservatórios das hidrelétricas.



Destaque em 2005/2006

- Gestão compartilhada: CEMIG-PETROBRAS
- Início de fornecimento no Vale do Aço
 - 1ª etapa – de São Brás do Suaçuí a Ouro Branco
 - Mercado Potencial: 218 mil m³/dia
 - Gerdau Açominas, CVRD e SBEL (Sociedade Brasileira de Eletrólise)
- Antecipação de mercado
 - Fornecimento de GNL no Sul de Minas em junho de 2006
 - Mercado Potencial: 61 mil m³/dia
 - Parceria GASLOCAL e GASMIG
 - GNC : firmados contratos totalizando 80 mil m³/dia

GNL - Gás Natural Liquefeito
GNC - Gás Natural Comprimido

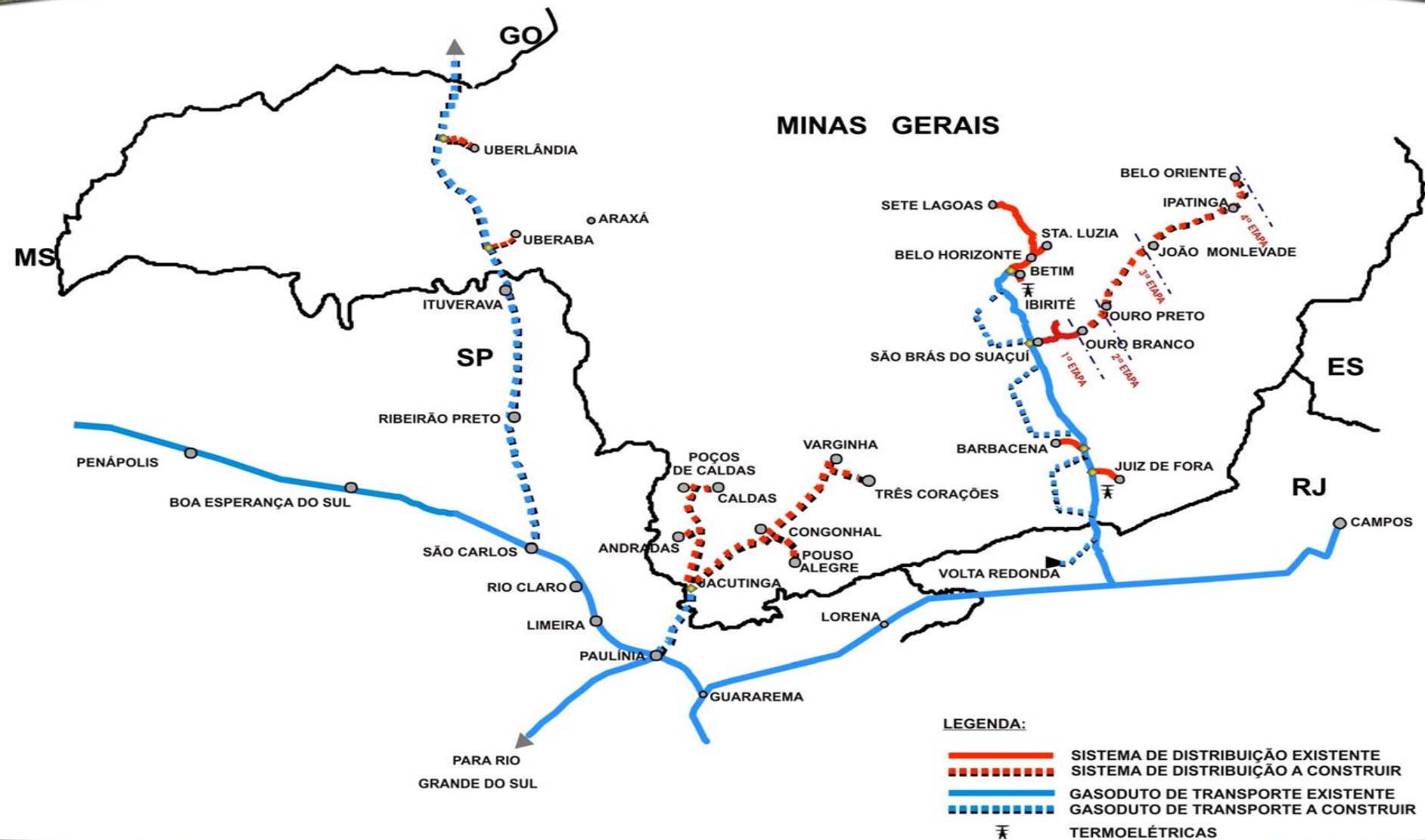


Agenda

- Evolução da GASMIG
- **Metas de Crescimento**
- Estratégia para Expansão
- Projeções Financeiras da GASMIG



Busca de novos mercados





Meta de Crescimento

	2006	2008	2010
VOLUME DE GÁS CONTRATADO Convencional + Térmico (MM m ³ /d)	3,5	4,8	6,1
RECEITA BRUTA (1) (R\$MM)	611	1.031	1.337
EXTENSÃO DE REDE (km)	447	976	1.076
NÚMERO DE CLIENTES	268	7.139	14.104

(1) Valores constantes mai/06

Para financiar esta expansão serão necessários investimentos de R\$650 milhões entre 2006 e 2009



Viabilização das Metas

- Contratos com a PETROBRAS até 2026 garantem o crescimento do mercado de 3,5 milhões de m³/dia para 8,1 milhões de m³/dia (com térmicas)
- Compromissos da PETROBRAS no Acordo de Acionistas:
 - Construir o gasoduto de transporte no Sul de Minas
 - Ampliar o Gasbel
 - Aportar capital na GASMIG para investimentos na rede de distribuição (se necessário)



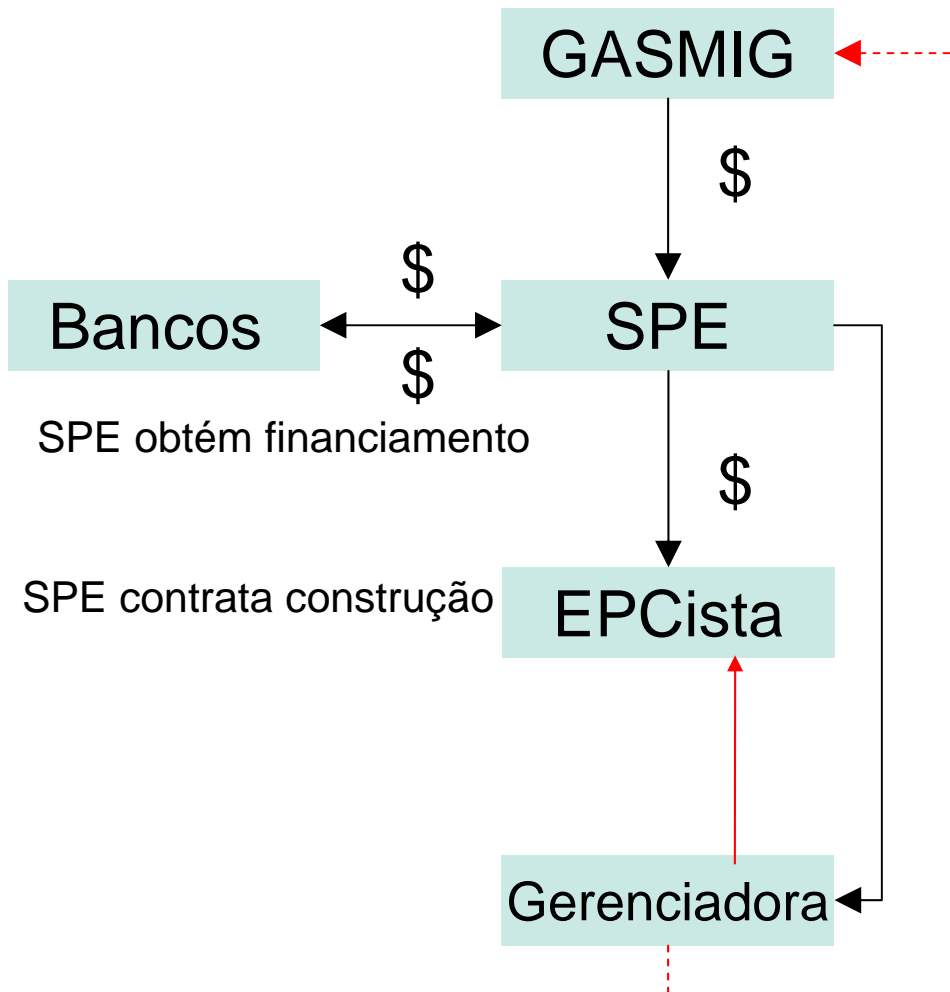
Agenda

- Metas de Crescimento
- Evolução da GASMIG
- **Estratégia para Expansão**
- Projeções Financeiras da GASMIG



O modelo CPT

CPT – Construção, Propriedade e Transferência



GASMIG licita remuneração pelo uso do gasoduto, que será construído pelo proponente vencedor

Vencedor constitui SPE que:

- Celebra contrato com a GASMIG (15 anos)
- Contrata EPC para construção
- Obtém financiamento/ aporta capital
- Contrata seguros e Gerenciadora
- Transfere propriedade do gasoduto para GASMIG ao final do contrato

Empresa Gerenciadora:

- Fiscaliza a construção do gasoduto
- Contratada pela SPE
- Subordinada gerencialmente à GASMIG



Por que CPT?

CPT – Construção, Propriedade e Transferência

- Permite maior alavancagem
- Maior agilidade com a parceria do setor privado
- Otimização do fluxo de caixa
(desembolso e receita concomitantes)



Estratégia para expansão

MERCADO

ESTRATÉGIA

Vale do Aço

➤ Acordo de Associação + CPT

Sul de Minas

➤ Acordo de Associação + GNL + CPT

Triângulo Mineiro

➤ GNL + Viabilização gasoduto transporte

Segmento Residencial

➤ Avaliação com consultoria / Projeto Piloto

CPT – Construção, Propriedade e Transferência

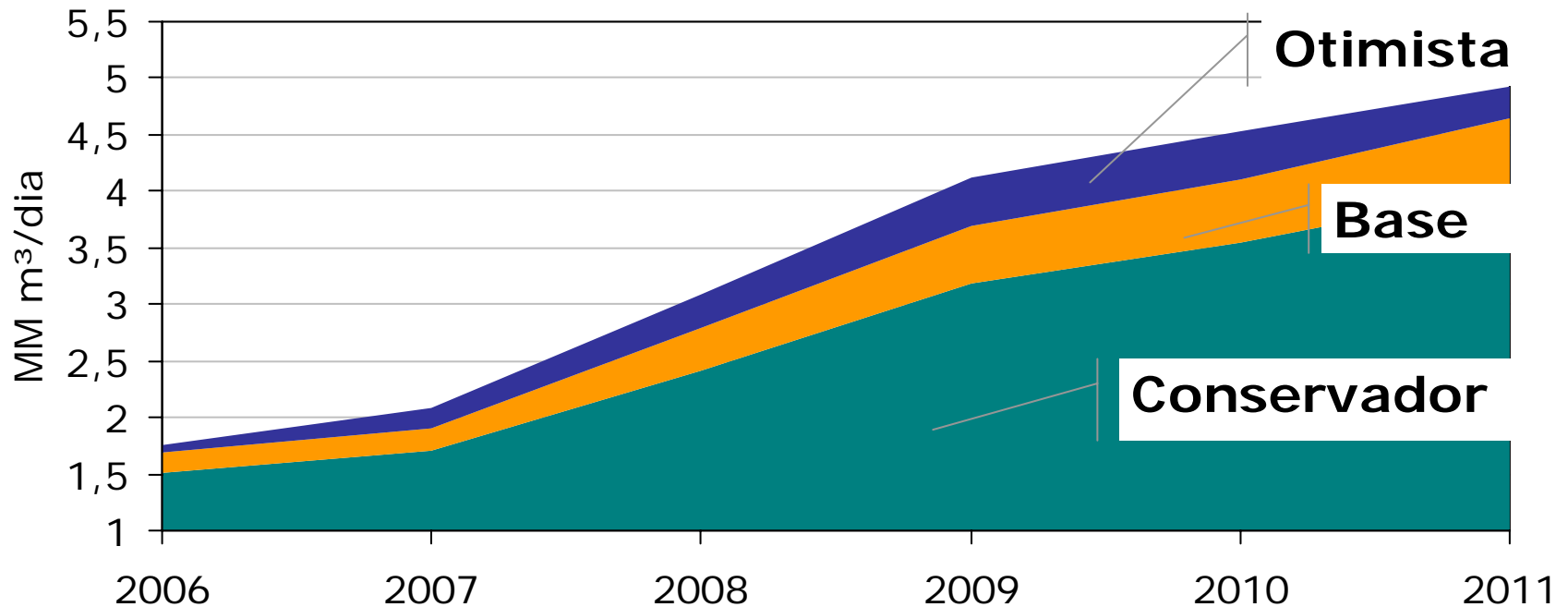
GNL – Gás Natural Liquefeito



Agenda

- Metas de Crescimento
- Evolução da GASMIG
- Estratégia para Expansão
- **Projeções Financeiras da GASMIG**

Cenários de Mercado



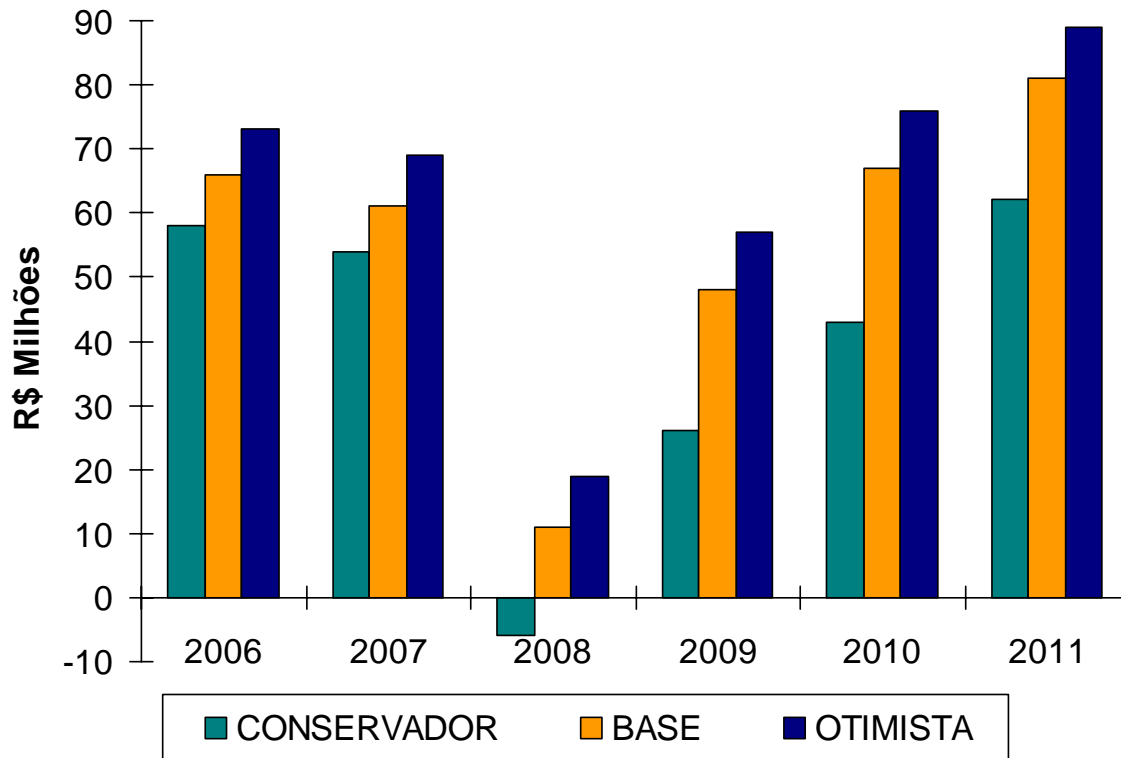
- No cenário Otimista é considerada a captação do mercado de co-geração e a reconquista do mercado de interruptível.
- No cenário Conservador é considerada a perda quase total do mercado de interruptível.



Projeções Financeiras

EBITDA

Cenários para 2006-2011



Comentários

- A redução do EBITDA a partir de 2007 é função do início dos pagamentos pelo uso dos ativos construídos via CPT.
- Em 2010 o EBITDA já estará em patamar superior ao de 2006.
- A expansão via CPT agrega valor para a GASMIG

Preços constantes de maio/2006



OBRIGADO