

Cemig- Teleconferência de resultados do 1º trimestre de 2023

Operador

Boa tarde, sejam bem-vindos à Videoconferência de Resultados do 1º Trimestre de 2023 da Cemig. Informamos que esta teleconferência está sendo gravada e estará disponível no site de RI da Companhia, onde também encontram-se a apresentação da Companhia. Se você precisar de tradução simultânea, o recurso está disponível clicando no ícone do globo onde você encontra a interpretação na parte inferior da tela. Ao escolher a interpretação, você pode escolher o idioma de sua preferência, português ou inglês. Caso opte por seguir a chamada em inglês, você também pode selecionar Mute Original Audio.

Agora gostaria de passar a palavra a Carolina Senna, Superintendente de Relações com Investidores. Por favor, Sra. Senna, pode prosseguir.

Carolina Senna

Boa tarde a todos. Sou Carolina Senna, Superintendente de Relações com Investidores da Cemig. Iniciamos agora a teleconferência e webcast de resultados do 1º trimestre de 2023 da Cemig com os seguintes executivos. Dimas Costa, Diretor Comercial; Henrique Motta Pinto, Diretor Jurídico e Regulatório; Leonardo George de Magalhães, CFO e Diretor de RI; Marco da Camino Ancona Lopez Soligo, Diretor de Participações; Marney Tadeu Antunes, Diretor de Distribuição; e Thadeu Carneiro da Silva, Diretor de Geração e Transmissão.

Para as considerações iniciais, gostaríamos de passar a palavra ao nosso CFO e Diretor de RI, Leonardo George de Magalhães.

Leonardo George de Magalhães

Boa tarde a todos. Muito obrigado por estarem aqui conosco nessa teleconferência de resultados do 1º trimestre de 2023. São ótimos resultados, muito positivos, mais uma vez mais um trimestre com bons resultados. E nesse Slide inicial, temos alguns destaques do 1º trimestre. O EBITDA foi muito bom, R\$ 2,1 bilhões. Esse é um EBITDA recorrente da Companhia, 8% na comparação ano contra ano, que já era um trimestre bom no ano passado, e conseguimos repetir nesse primeiro trimestre esse resultado muito bom.

Um portfólio equilibrado. Entendemos que neste trimestre a Companhia e seus diversos negócios, seja Distribuição, Geração e Comercialização, principalmente essas três áreas com maior potencial de geração de caixa e resultados, e os resultados foram sim positivos, acima de R\$1,3 bilhão e lucro de 5,7% de alta em relação ao ano passado, também um bom trimestre em relação ao ano passado. Portanto, isso nos permite ficar bastante otimistas com os resultados de 2023. Comentaremos mais sobre isso no próximo slide.

E o desinvestimento dos minoritários é um evento importante neste 1º trimestre. Na verdade, no 2º trimestre, vamos chamar a atenção de vocês para isso, a revisão tarifária da nossa Distribuidora no dia 28 de maio e depois gostaríamos de convidar os analistas e acionistas que acompanham a Companhia. Assim que tivermos os resultados da revisão tarifária, faremos uma videoconferência para comentar especificamente esses resultados. Para a

nossa revisão tarifária, estão todos convidados. Isso deve acontecer até o final de maio. E também a redução do passivo pós-aposentadoria que vamos comentar mais sobre isso e que teve efeitos positivos nos resultados da Companhia.

Neste Slide, falamos mais sobre nossos desinvestimentos. São desinvestimentos desde 2019 até 2023, vamos repassar os do 1º trimestre de 2023. Santo Antonio, nós vendemos integralmente esse ativo. Tínhamos diluído para 15,5% a 7,5% em 2022. Mas não acompanhamos o aumento de capital em San Antonio. E então, em 2023, concluímos a venda completa desse ativo para a Eletrobras. Então, temos um caixa de R\$ 55 milhões entrando e também no nosso relacionamento com a Eletrobras e outros ativos que temos em conjunto, que são Retiro Baixo e Baguari, e também vendemos esses ativos e aqui estão os números, R\$ 393 milhões para Baguari e R\$ 200 milhões para Retiro Baixo, e essas duas operações também dependem de algumas aprovações em nossa legislação, mas entendemos que devem ser concluídas no segundo ou terceiro trimestre deste ano e depois os fatos serão lançados em nossos resultados. E esses números serão atualizados de acordo com o CDI de 2023.

E ainda mais importante do que os vendidos, tivemos R\$ 2,1 bilhões de entrada de caixa na Companhia. Também devemos destacar isso graças a essas vendas de ativos. Para manter essa participação original, teríamos que ter R\$ 1,9 bilhão de caixa injetado na Companhia. Então, isso também foi uma economia para a Companhia. E mais de R\$ 2,1 bilhões de entrada de caixa, estamos falando de R\$ 5 bilhões de economia de caixa para a Companhia, graças a esses desinvestimentos que estão totalmente alinhados ao nosso direcionamento estratégico. E quando falamos com o mercado e aqui claro, os R\$ 1,1 bilhão em créditos fiscais e também positivo a redução de garantias financeiras, PPAs libera também para compra de energia e como mencionamos, como economia de caixa considerando que vamos deixar de injetar dinheiro nessas empresas. Então, os ativos que representam os maiores desafios com maior complexidade, agora podemos entender que neste primeiro trimestre, concluímos a venda desses ativos que tinham os maiores desafios, digamos assim.

Agora ainda dentro do nosso programa de investimentos, um programa de R\$ 5,4 bilhões para 2023. No ano passado, investimos R\$ 3,6 bilhões e, como vocês podem ver neste slide, é muito superior à média da Companhia nos últimos anos. E começamos o ano com um investimento de quase R\$ 800 milhões. E isso é maior do que conseguimos fazer no primeiro trimestre do ano passado.

Assim, a Companhia entende que já se adaptou a este novo volume de investimentos. Então, R\$ 750 milhões é muito superior ao que tivemos no 1º tri de 2022. E estamos confiantes de que temos aqui investimentos relevantes, principalmente para alguns Cemig Sim e Geração. E eles devem estar acontecendo, principalmente no 2º semestre de 2023. Mas nós acreditamos que a maior parte desses investimentos devem ser concluídos neste ano, e são investimentos rentáveis, então eles vão gerar valor para os acionistas.

Esse é o nosso compromisso ESG de que a Companhia seja sustentável nessa operação, 100% de sua matriz renovável. Estamos em todos os índices relevantes em termos de sustentabilidade, tanto a nível nacional como internacional. E chamo a atenção aqui para 1,3 milhão de famílias que estão inscritas no nosso programa de tarifa social, que é um número relevante e que vem crescendo ao longo do tempo. E aqui temos um efeito social relevante, um impacto positivo também na redução da inadimplência das empresas. Assim, conseguimos reduzir a conta de luz de empresas que possuem uma renda menor e que tem

um grande impacto social, e também financeiramente, a inadimplência ou inadimplência é muito relevante para nós e conseguimos melhores resultados assim.

Agora, seguindo em frente, vou entrar nos resultados aqui. Os principais fatos ou destaques, temos um novo plano de assistência médica, graças à atualização daquele passivo e alguns funcionários migraram para este plano onde não fornecíamos esse benefício aos funcionários inscritos em um plano de saúde quando esse funcionário sai da Empresa. E o efeito inicial foi de R\$ 57 milhões. E estamos otimistas de que veremos efeitos positivos no balanço da Companhia, graças a essa estratégia de criação desse novo plano de saúde. E este é o efeito inicial. Mas quando eu entendo já mostra a entrega inicial que a gente vem prometendo ao mercado para reduzir o passivo pós-aposentadoria que a Companhia tem. E graças a essa série de ações que a Empresa está adotando, estamos discutindo esse tema com os sindicatos, com os funcionários da Empresa. Esse é um efeito inicial, como eu disse é relevante.

Essa eficiência e custos passam pela atualização dos nossos planos de saúde e previdência. E entendemos que já temos o primeiro efeito positivo no balanço da Companhia. Transferimos contratos de terceiros para a Cemig, da Cemig GT para a Cemig H. E isso é um impacto positivo, uma média de R\$ 243 milhões no 1º trimestre da comercializadora. Na holding, tem eficiência tributária, então a gente consegue ver claramente os resultados aqui. E estes são resultados realmente surpreendentes. E foi uma grande assertividade para a Companhia fazer uma leitura correta do mercado. E a estratégia aqui realmente é ter a análise correta da precificação da energia no futuro.

Já para a Cemig D, acreditamos que tivemos um crescimento muito significativo de 3,1%, quando comparamos o 1º tri de 23 com o 1º tri de 22. Mesmo com a migração do financiamento para geração distribuída, isso já representa 8,1% do volume total consumido ali na geração distribuída. Isso vai ser revisto e ajustado no mercado. Mas foi um resultado importante nesse 1º trimestre do ano quando comparamos com o mesmo trimestre do ano passado. Portanto, provavelmente um dos maiores crescimentos de mercado no mercado distribuído no país neste primeiro - no 1º trimestre de 2023.

Para a Cemig GT, tivemos os efeitos disso, por conta da marcação a mercado do Eurobond e um efeito positivo do primeiro trimestre de 23 de R\$ 60 milhões e um efeito positivo no primeiro trimestre de 22 novamente de R\$ 255 milhões, mas também está no radar, a gestão do passivo e a renegociação da nossa dívida, por conta da exposição cambial.

Agora, vamos falar dos resultados consolidados de alguns dos nossos principais negócios e passo a palavra para a Carolina.

Carolina Senna

Olá pessoal. E obrigado. Então, partindo dos resultados iniciais do consolidado aqui, temos um resultado recorrente de EBITDA de 8,1%. Tivemos valores não recorrentes menores neste trimestre, que foi a venda da participação em Santo Antonio, já conversamos sobre isso. A atualização do passivo pós-emprego com o plano de assistência médica. E agora, então a licitação que a gente vai fazer de algumas PCHs, isso afetou o resultado e afeta a exposição a cada trimestre, isso afeta o nosso lucro líquido, e em 2022 o impacto foi positivo. E também tivemos um efeito positivo em 2023, mas um valor menor foi por causa da variação cambial.

Quando olhamos o lucro líquido, e tirei o fator Euro Bond, com a alavancagem um resultado de 5,7% positivo, e como o Leonardo mencionou, são resultados importantes, mostrando o desempenho das iniciativas da Companhia e trazendo resultados para analistas e investidores e acionistas e como mencionamos, a comercialização, a atividade de trading, iniciamos a migração para a Cemig Holding - então sobraram R\$ 243 milhões saíram da GT e estão na Cemig H, nossa controladora e os resultados consolidados por questões de consolidação.

Agora avançando, consolidando custos e despesas operacionais. Esse é o desempenho dos nossos custos. Tivemos um crescimento de 12,3%, impactado principalmente pelo pessoal, por força de reajuste salarial que ocorreu em novembro, é quando ajustamos pela inflação. Quando comparamos o 1º tri de 23 com o de 22, é onde vemos o impacto do aumento de custo. E também serviços de terceiros, nós tivemos um aumento porque o resultado aqui, é por causa de mais prevenção -- manutenção preventiva que a gente já falou sobre isso. E esses custos tendem a ser maiores.

Agora porque estamos aumentando nossa base de ativos. Quando olhamos para os investimentos que já fizemos em 2022, que estamos crescendo quando você os compara aos anos anteriores e nós - o que projetamos para 2023. Estamos investindo em nossa base de ativos para a empresa de distribuição e, portanto, teremos mais manutenções preventivas, e agora então teremos que manter os equipamentos para monitorar os clientes e também aumentar o número de agências de cobrança - agentes.

Agora, nosso fluxo de caixa consolidado, uma forte geração de caixa para a Companhia R\$ 1,6 bilhão em geração de caixa. Ainda estamos com os créditos tributários que estão sendo devolvidos aos consumidores no próximo ciclo com revisão tarifária e no dia 28 de maio ainda teremos um valor remanescente. Devem ser devolvidos para serem reembolsados aos consumidores. Também pagamentos de financiamentos de empréstimos e debêntures de R\$444 milhões, e a atividade de desinvestimento que já fizemos no trimestre ou atividades de investimento de R\$738 milhões, e terminamos com um caixa significativo de R\$3,1 bilhões e que suporta nosso programa de investimentos.

Esse é o nosso perfil de dívida. Como o Leonardo mencionou, nós já trabalhamos -- nós tivemos dois movimentos diferentes de gerenciamento de passivos relacionados ao Eurobond. Mas em 2024, temos uma grande quantidade disso na maturidade e estamos trabalhando nesse muro alto que temos para 2024. Nossa alavancagem está abaixo de 1 vez, mas entendemos que essa baixa alavancagem garantirá o sucesso do nosso programa de investimentos.

Como mostramos no segundo slide, acreditamos que teremos mais de R\$ 5 bilhões de investimentos para 2023. E nós em termos de ratings, vocês podem ver os ratings da Fitch e S&P, AA+ e Moody's AA.

O resultado da Cemig D, a gente percebe um crescimento recorrente do EBITDA. Isso é muito bom para a empresa distribuidora. Ainda temos clientes que estão migrando para GD e neste trimestre representou 8,1% da energia consumida na nossa área de conexão. Vou mostrar mais adiante como é o detalhamento para os consumidores. Mas mesmo com essa migração, com essa perda de alguns clientes do Cativo para a GD, nós temos esse aumento de 13,1% no nosso EBITDA recorrente. Lucro líquido, houve uma queda, porque 2023 tivemos uma receita financeira menor com as multas na energia e com correção monetária de Itaipu.

Essa é a Cemig D, mercado de energia que crescemos 3,1%. Você pode ver que a energia transportada ou transportada aumentou. Além disso, tivemos um aumento na área residencial. Como eu mencionei 8,1% da energia total consumida pela concessão da Cemig hoje já migrou para energia de geração distribuída. E é importante dizer que esses investimentos estão nos permitindo crescer no mercado, seja por clientes livres com o aumento da energia transportada ou por clientes cativos.

Com relação às perdas, estamos dentro da cobertura tarifária referente às perdas regulatórias. Esse é um compromisso que temos com o mercado para continuarmos atendendo a esse número. Mantemos esse número de inspeções. Apenas neste primeiro trimestre, tivemos 119.000 inspeções de clientes. Estamos substituindo medidores obsoletos. Já substituímos 97.000. E acreditamos que conseguiremos substituir 6.000 deles no ano. Estamos substituindo medidores convencionais por inteligentes. E também tivemos o desligamento de 1.900 ligações clandestinas. E isso nos permitirá seguir cumprindo o limite regulatório. E isso é algo que é um compromisso para nós, muito importante.

Agora, para a delinquência. E isso é importante para mostrar a importância dos canais digitais para o acervo da Cemig. Nosso PIX de Meios de Pagamento Instantâneo está crescendo. E nós temos uma série de possibilidades de coleta aqui. Eles têm custos menores para a economia e nossos índices de arrecadação são muito próximos de 99% ou 100%, é 99,75%. Esta é uma garantia de nossos métodos. E como eu disse, até porque estamos usando esses meios digitais. A inadimplência, quando a gente olha, teve uma redução. Se iniciarmos a comparação em 2020, a Companhia desenvolveu algumas iniciativas para reduzir a inadimplência. E vemos aqui que 2023 comparado ao 1º tri de 2022, tivemos uma redução significativa na inadimplência, graças a essas melhorias nas atividades de cobrança e também a melhoria nas regras contábeis e evolução dos critérios de cobrança usando machine learning. Tudo isso está nos permitindo reduzir nossa inadimplência e chegar a um número significativo.

Agora eficiência operacional. Outro enquadramento que conseguimos alcançar. E é crucial para nós estar dentro dos limites regulatórios de OpEx e EBITDA. Então, o que eu tenho cobertura na minha tarifa é R\$ 1,05 bilhão, e eu estou 12,2% mais eficiente. Então, meu OpEx de R\$ 931 milhões, e do lado do EBITDA, minha performance é de 8% superior ao EBITDA regulatório. São conquistas que a Companhia está muito focada em alcançar.

Agora os resultados da Cemig GT. E nós olhamos aqui e vemos uma redução no EBITDA e no nosso lucro. Mas desde que iniciamos a migração da atividade de trading para a Cemig H, parte desse EBITDA foi deslocado. Então, é importante ver isso. Quando eu voltar com esse deslocamento, se eu analisar o primeiro trimestre de 2023, nós temos R\$ 243 milhões sob a Cemig H, nossa controladora. Então, se eu trouxesse esse EBITDA de volta para a Cemig GT, eu teria atingido um EBITDA no trimestre de R\$ 1,03 bilhão.

Então, numa análise inicial, parece que houve uma ineficiência operacional na Cemig GT. Mas isso é o contrário. Estamos curtos para 2023. Tivemos oportunidades em nossa atividade comercial e aqui mostramos eficiência com essa atividade e não lucro. Além desse deslocamento dessa mudança para a Cemig H, temos também o efeito cambial e em 2022 tivemos um efeito positivo maior do que em 2023, o que ajudou também nessa redução de 25% no lucro líquido IFRS e nos números recorrentes, lucro líquido recorrente 6,6% negativo.

Agora os destaques da Cemig GT. Vamos fazer um leilão para vender 15 PCHs e o valor mínimo de R\$ 48,2 milhões, faz muito sentido para o planejamento estratégico da Companhia.

Buscaremos a otimização de nosso portfólio de ativos e também a melhor alocação de capital. E continuamos focados em Minas. Este ano teremos um importante leilão de transmissão de 6.184 quilômetros de linhas de transmissão com investimento de até R\$ 15,8 bilhões. E seis dos nove lotes vão ficar em território mineiro. A Companhia analisará os lotes que fizerem mais sentido de acordo com nosso planejamento estratégico, e estará participando deste leilão com 100% Cemig GT.

Este é o resultado da Gasmig. Nós já consolidamos os resultados da Gasmig nos nossos resultados consolidados. E nosso EBITDA cresceu 41,2%. E é graças a um melhor preço da molécula do gás que tivemos um aumento de margem que contribuiu para esse crescimento e um lucro líquido de 76,4%.

E agora eu passo a palavra para o Leonardo e ele encerra com este Slide final, para que possamos abrir com um Q&A, reforçando nossos compromissos com o mercado e investidores.

Leonardo George de Magalhães

Bem, isso é algo que trazemos para você em todos os trimestres. Isso é algo que trouxemos em 2021, nosso pensamento estratégico em nosso último Cemig Day. Confiamos em um planejamento estratégico, nossa estratégia. E estamos sendo muito coerentes. Estamos cumprindo tudo o que prometemos. Então, eficiência operacional, EBITDA sobre o EBITDA regulatório. Nossas perdas estão abaixo dos limites regulatórios. Temos uma boa gestão de passivos. Reduzimos nossa dívida em dólar de US\$ 1,5 bilhão para US\$ 755 milhões. E esperamos poder reduzir ainda mais nossa exposição cambial até o final do ano. E também estamos reforçando nosso programa de investimentos da Cemig G. Está fortalecendo. E acreditamos que tem um grande impacto social e para a economia também, estamos oferecendo mais energia para o Estado. E também são investimentos que darão o retorno certo, no nosso entender.

Agora em andamento o desinvestimento de ativos não estratégicos, já mencionamos. As mais complexas já foram concluídas, estão conquistadas, mas ainda temos alguns ativos que pela nossa estratégia faria sentido a Companhia aliená-los. Começamos a ver os resultados da reestruturação dos planos de benefícios pós-aposentadoria. E acreditamos que nos próximos trimestres veremos resultados melhores. E também estamos fazendo um investimento relevante este ano em transformação digital, TI e fontes de geração renovável.

E como desafios e oportunidades futuras, pensando na nossa sustentabilidade, teremos um crescimento nas vendas de energia elétrica no varejo. Estamos preparados e continuamos nos preparando para poder atender esse mercado, e ter um papel relevante como temos no mercado livre. Somos o maior comercializador para consumidores finais no Brasil e esperamos que tenha esta participação relevante para as vendas de energia elétrica no varejo. E também temos renovações de concessões de petróleo e também de outras usinas que vamos renovar as concessões seguindo o arcabouço do setor elétrico, que nos permite renovar esses ativos em determinadas condições. É isso.

Em resumo, este foi um ótimo trimestre. E estamos à disposição para tirar dúvidas que vocês possam ter sobre temas que precisam de um maior destaque ou que tenham outras dúvidas que gostariam que esclarecêssemos.

Operador

Iniciaremos agora a sessão de perguntas e respostas. Por favor, faça todas as suas perguntas de uma vez, nós -- e aguarde a resposta da Empresa. Para fazer perguntas, envie-as por meio do ícone de perguntas e respostas na parte inferior da tela. Chamaremos seu nome para que você possa fazer a pergunta ao vivo. Nesse momento, uma solicitação para habilitar seu microfone aparecerá em sua tela. Se você não deseja fazer sua pergunta ao vivo, informe-nos na pergunta de perguntas e respostas e, em seguida, o operador fará a pergunta em voz alta, lendo-a.

Perguntas e respostas

Carolina Senna

Bom, agora vamos começar a sessão de perguntas e respostas. Eu tenho a primeira pergunta e vou pedir ao Marco Soligo para perguntar para responder. A pergunta é sobre as entidades de desinvestimento. Com relação a TAESA, como estão as negociações com a ISA que detém os direitos de compra?

Marco da Camino Ancona Lopez Soligo

Olá Carolina. Olá pessoal. Boa tarde. Estamos conversando não só com a ISA, mas também com o mercado. Todos sabem que a Companhia quer se desfazer e essa participação nessa participação e estamos trabalhando nisso para finalizar o processo. Então, estamos tendo ótimas conversas com a ISA. Temos um relacionamento positivo com nosso parceiro, e temos um canal aberto para falar tudo o que quisermos sobre esse tema. Isso é o que posso te dizer agora.

Carolina Senna

Muito obrigado, Marco Soligo. Então, agora vamos continuar com a sessão de perguntas e respostas. A próxima pergunta é para o Thadeu, nosso Diretor de Geração e Transmissão, e vem do Investidor Thiago. Boa tarde a todos. Quais são as perspectivas da Cemig para os leilões de transmissão neste ano? Vários lotes estão no estado de Minas Gerais. Você vai ser agressivo lá? E você vai ser mais conservador aí?

Thadeu Carneiro da Silva

Boa tarde a todos. Você pode me ouvir bem?

Carolina Senna

Sim, podemos ouvi-lo bem.

Thadeu Carneiro da Silva

Sim, primeiro obrigado por esta pergunta. Sim, vamos participar e vamos ser muito competitivos nos leilões de transmissão deste ano. Obviamente, para garantir o retorno mínimo que nossos acionistas exigem, mas não vamos enlouquecer. Vamos trabalhar com muitas sinergias para que possamos ser contemplados com esses lotes. Temos como objetivo pelo menos um lote que neste leilão que acontecerá no dia 30 de junho.

Carolina Senna

Muito obrigado Thadeu. E a próxima pergunta é para o nosso CFO, Leonardo. Vocês podem comentar se estão esperando novas reversões na questão pós-aposentadoria da Cemig em relação ao plano de saúde? Como foi a migração dos seus funcionários atuais?

E também a segunda pergunta para você. Vimos um bom resultado no EBITDA da Gasmig neste trimestre. Você espera que isso se repita mais adiante? E essa pergunta é da Julia, analista de sell-side, do Santander.

Leonardo George de Magalhães

Olá, Júlia. Obrigado por sua pergunta. Sobre os benefícios pós-aposentadoria, entendemos que em uma migração inicial, permitimos que os funcionários atuais se inscrevessem para aceitar este novo plano de saúde. Aproximadamente um terço dos funcionários aceitaram essa migração e esse efeito está registrado em nosso balanço. Acreditamos que a Companhia adotará novas ações para que possamos continuar reduzindo este custo. Acreditamos que esse novo plano faz muito sentido para os colaboradores e também faz sentido para a Companhia. Eu acho que é uma situação ganha-ganha.

Então, a gente espera que no futuro, por conta de outras ações que a Empresa venha a tomar, a gente consiga reduzir esses custos, tanto para os funcionários atuais, mas também ações que estamos desenvolvendo para convidar os funcionários que aqui se aposentaram de a Companhia a aderir a um plano sustentável que faça sentido e que reduza o benefício pós-aposentadoria para a Companhia, mas que também proporcione um bom atendimento para quem migrar para aquele plano. Como mencionei, a migração para agora é um terço dos funcionários atuais, mas esperávamos que isso fosse ainda mais relevante no futuro próximo.

Agora, sobre o EBITDA da Gasmig, realmente foi um crescimento muito positivo (dificuldade técnica) no mercado perto de 4%, mas também crescimento na casa dos 15% no reajuste do preço da molécula, a Gasmig poderia ter R\$250 milhões de EBITDA no primeiro trimestre de 2023. Estamos muito otimistas com os resultados da Gasmig. Claro que não podemos dizer que vamos multiplicar isso por quatro, mas entendemos que é relevante e esperamos que a Gasmig tenha resultados relevantes para crescer suas operações neste ano, e também por causa desses ajustes que acabamos de mencionar.

Carolina Senna

Não temos mais perguntas. Então, gostaria de passar a palavra ao nosso CFO e Diretor de RI, para as considerações finais.

Leonardo George de Magalhães

Ótimo, Carolina. Gostaria de agradecer novamente por estarem conosco nesta teleconferência. É um resultado muito positivo. Estamos otimistas com 2023. Sempre comentamos trimestre a trimestre que estamos entregando bons resultados ao mercado e até mesmo nossa avaliação, e agora a valorização de nossas ações mostra isso -- mostra a confiança que os investidores depositam na Companhia. Nossa área de RI está à disposição para conversar com investidores, tirar suas dúvidas caso não tenham sido respondidas neste call. Boa tarde. Muito obrigado e bom final de semana. Obrigado.

Operador

A videoconferência do primeiro trimestre de 2023 da Cemig foi encerrada.